

Wanneer is er sprake is van een zelfstandig uit te voeren opdracht en wanneer ben je een 'echte' zzp'er?

Als zzp'er werken via Steiger B.



Doorlopend zelfstandig uit te voeren opdrachten voor echte ondernemers

De zzp'er is niet meer weg te denken uit de dynamiek van de huidige arbeidsmarkt. Ook bij Steiger B vervullen we veel van onze interimopdrachten met behulp van zzp'ers.

Op 1 januari 2025 heeft de belastingdienst de handhaving op schijnzelfstandigheid hervat om redenen waar wij ons vanuit Steiger B in kunnen vinden. Maar voor de inzet van 'echte' zzp'ers op zelfstandig uit te voeren opdrachten blijft ruimte. Sterker nog, er zijn allerlei opdrachten die zonder de specifieke expertise en flexibiliteit van zzp'ers nauwelijks in te vullen zijn. In deze folder leggen we uit wanneer er naar onze mening sprake is van een zelfstandig uit te voeren opdracht en wanneer jij naar ons oordeel een 'echte' zzp'er ofwel ondernemer bent.

Wat zijn zelfstandig uit te voeren opdrachten?

Om een opdracht geschikt te laten zijn voor uitvoering door jou als zzp'er moet er op de eerste plaats specifieke expertise nodig zijn die al dan niet tijdelijk ontbreekt bij onze opdrachtgever. Het moet dus om meer gaan dan alleen een tijdelijke vraag naar extra capaciteit.

Naast de inhoudelijke aard van de opdracht moet de opdracht voldoen aan een aantal andere kenmerken. Zo mag het management bij onze opdrachtgever jou wel aanwijzingen geven, maar je niet op dezelfde manier behandelen als een eigen werknemer. Dat gaat over werktijden, aanwezigheid op kantoor, functioneringsgesprekken, etc. De opdrachtgever mag wel bepalen wat je moet doen, maar zich niet inhoudelijk bemoeien met het hoe.

Tenslotte is het van belang dat je als zzp'er niet meewerkt als een reguliere werknemer, maar

werkt aan een duidelijk naar resultaat en in tijd afgebakende klus. Hoe concreter het op te leveren resultaat, hoe duidelijker de zelfstandigheid van de opdracht.

Vanuit Steiger B gaan we vooraf met opdrachtgevers in gesprek over de zelfstandigheid van de opdracht. En gedurende de opdracht houden we de vinger aan de pols. Zo helpen we jou ook om te voorkomen dat een risicovolle situatie ontstaat vanuit het oogpunt van handhaving van schijnzelfstandigheid. Daarin zijn we natuurlijk wel mede afhankelijk van de informatie die jij met ons deelt.

Wanneer vinden wij jou een echte ondernemer?

Om te beoordelen of jij als zzp'er via ons aan de slag kunt, kijken we om te beginnen naar je expertise. De in de opdracht gevraagde expertise moet bij jou aantoonbaar en in ruime mate aanwezig zijn. Je kunt best een startende zzp'er zijn, als je maar expertise hebt opgebouwd. Heb je nog geen of slechts een paar jaar ervaring in het betreffende vakgebied dan kun je in onze ogen niet als zzp'er aan de slag.

Vervolgens willen we graag kunnen vaststellen dat jij je als ondernemer gedraagt in het economisch verkeer. Dus gaan we er van uit dat we de bedrijfsnaam waarmee je bij de Kamer van Koophandel bent ingeschreven en je opdrachten uit het verleden terugzien op je cv en op je persoonlijke LinkedIn-profiel. We verwachten dat je een zakelijk mailadres gebruikt en dat we je niet hoeven uit te

leggen wat dat is. Extra overtuigend vinden we het als je beschikt over een bedrijfspagina op LinkedIn of, nog beter, een eigen website.

Zijn er voldoende 'groene vlaggen' dan doen we nader onderzoek. We vragen je om een recente kopie van je inschrijving bij de Kamer van Koophandel, controleren de passendheid van de SBI-code op het uittreksel, ontvangen graag een kopie van een zakelijke aansprakelijkheidsverzekering én sturen je een vragenlijst met vragen over verschillende aspecten van zelfstandigheid. Is ook dit nader onderzoek positief dan ben je voor ons een echte ondernemer en gaan we graag met je in zee.

We hopen vervolgens snel een eerste zelfstandig uit te voeren opdracht voor je te hebben! Zodra die er is zijn er nog enkele formele en administratieve stappen te zetten, zie het stappenplan hieronder.

In zeven stappen naar een succesvolle samenwerking

1 Kennismaking met een van onze recruiters of adviseurs.

2 Eerste beoordeling van expertise en ondernemerschap. Hierbij kijken we naar je cv, LinkedIn-profiel, mailadres, bedrijfspagina LinkedIn en website.

3 Nader onderzoek van je zelfstandigheid. Hier gaat het om een recent uittreksel van de Kamer van Koophandel met de juiste SBI-code, een kopie polis zakelijke aansprakelijkheidsverzekering, en een ingevulde en getekende vragenlijst zelfstandigheid.

4 Controle van je identiteit. De controle wordt gedaan door de recruiter of adviseur waar je contact mee hebt. Vervolgens wordt er een verklaring ingevuld en getekend dat we deze gecontroleerd hebben.

5 Een opdracht waarvoor onze opdrachtgever jou ziet zitten.

6 Jouw offerte met een omschrijving van de wijze waarop je de opdracht wil invullen en het tarief dat je daarvoor in rekening brengt.

7 Overeenkomst. We gebruiken een zorgvuldig juridisch getoetste overeenkomst waarin je zelfstandigheid geborgd is. Dit is een overeenkomst op basis van het zogenaamde 'tussenkomst' model. Dat houdt in dat wij jouw opdrachtgever zijn en dat je via ons bij onze opdrachtgever aan de slag gaat.

Yesss, we're in business, samen maken we de wereld een beetje mooier!

Vragen?

Daarvoor kun je uiteraard bij ons terecht. Bijvoorbeeld na inschrijving in contact met een van onze recruiters of adviseurs.

Of stuur een bericht aan info@steigerb.nl.



Bij Steiger B willen we de juiste professional op de juiste plek krijgen. Om dat voor elkaar te krijgen bieden we werving en selectie, detachering, interim-bemiddeling en projectmatige ondersteuning voor de sectoren Kinderopvang, Wonen, Jeugdzorg, Zorg en Welzijn. We zijn dus constant op zoek naar de perfect match en bouwen aan duurzame relaties met maatschappelijke organisaties, talenten en ervaren krachten. We werken graag voor organisaties met een maatschappelijke opdracht en met professionals die het verschil willen maken. Onze naam staat symbool voor wat we doen: verbinden! Opdrachtgevers en professionals leggen aan onze steiger aan. Wij brengen de best passende professional aan boord bij onze opdrachtgevers. En dat doen we met de 'B' van betrokken: persoonlijk en maatschappelijk.